

基礎から学ぶ

簡単に実践できる！

販売促進セミナー

こんなお悩みがある経営者・販促担当者の方にオススメです！

- 良い商品・サービスなのに魅力がうまく伝わっていない
- チラシやホームページや SNS の反応が悪い
- 安売り競争から脱却したい
- 何から手をつければいいのかわからない

参加無料

3/6 金

セミナーで学べるポイント

定員
30名

時 間：14:00～16:00
開催場所：茨木商工会議所
1階会議室

今こそ発想転換のタイミング！
中小企業はたくさん課金して成果を上げようとしても大企業に資本力で勝てません。
本セミナーの内容は人材採用強化にも活用できる内容です。

講師：南 一啓 氏

大阪ビジネスサポートセンター代表

昭和53年生まれ
平成9年 清風南海学園高等学校 卒業
平成13年 関西学院大学 法学部 卒業
平成13年 忠岡町商工会 入社
平成29年 大阪ビジネスサポートセンター 開業

「これから起業される方」から「年商500億円の企業」まで通算20,000件以上の経営相談に対応。

人事・販促・財務の専門家として大阪府内各地の商工会議所で専門相談員に就任。



POINT 01 **販売促進の基本**
やみくもな体当たり営業からの脱却

- ◆ 売るために何から検討すべきかわかる
- ◆ マーケティングやブランディングの誤解から脱却

POINT 02 **ニーズ調査のしかた**
お客様の心の声はツールで明らかに

- ◆ 業者に丸投げでは成果がでない
- ◆ 具体的にどんなツールを活用すべきかわかる

POINT 03 **営業方法別の対応法**
よくある間違いに気づくチャンス

- ◆ 訪問営業・対面営業で成果を出すポイント
- ◆ チラシ・DMで成果を出すポイント
- ◆ ホームページ等で成果を出すポイント

主催：茨木商工会議所
TEL：072-622-6631

お申込みは裏面の申込書をご活用ください！ 【先着順申込締切】