

# 創業スクール 2024

# Challenge

思い立ったが、**期日。**



なんとなく創業したい...

何から始めたらいいの？

創業相談できる仲間が欲しい！

このプランでどうかな？

準備完了！

創業に向けて全力で応援します！

創業を目指す方

定員 **32** 名  
受講料 **無料**



申込締切日 **8月28日** 水

スケジュール 》 全5日 毎週**金**曜日 18:30~21:00

特定創業支援  
対象項目

講師 》

1st **9/6**  
(金)

- 開講式～アフターコロナ時代に創業すること
  - 先輩起業家による基調講演 株式会社mazi 久瀬 一善 氏
- 目標 受講者同士の繋がり構築、互いに自らの創業イメージを語り合うことで、実現に向けた一歩を踏み出します

経営

(株)オーシャンズジャパン  
ゆみば てるゆき  
**弓場 輝幸 氏** (茨木市在住)

2nd **9/13**  
(金)

- 企業・事業運営にまつわるお金について
  - 人材を雇用する際に知っておきたい基礎知識
- 目標 お金と人に関する基礎知識を習得し、グループ発表により新たな気づきや学びを深め、創業イメージを固めます

財務  
人材  
育成

対象者 》

創業プランのある方、  
創業に関心のある方、大学生など

3rd **9/20**  
(金)

- 事業運営の心構えと事業成立の基本～価値の売買～
  - 提供する製品・サービスと顧客のニーズの整理 (ミニ交流会)
- 目標 顧客目線に立ち、「誰に、何の価値を提供するのか」を考え、自身のビジネスモデルについて整理します

販路  
開拓

受講の条件 》

- ①受講期間中及び受講後にアンケートにご回答、個別ヒアリングに応じていただける方
- ②グループワーク等に積極的にご参加いただける方

※経営コンサルタントや金融機関関係者等、当会議所が経営上の専門家と認める方は、受講をお断りすることがあります(創業前の方は除きます)。  
※本スクール開催中の次の活動は禁止します。  
団体等への勧誘活動、専門家等への相談誘導、販促行為など

4th **9/27**  
(金)

- 販路開拓の心構えと具体的手法について
  - 個別相談会(日本政策金融公庫・茨木市役所・中小企業診断士)
- 目標 誰に対し、どうアプローチし、何を、どのように提供するのか、創業後も事業を継続していくための戦略を考えます

販路  
開拓

5th **10/4**  
(金)

- ビジネスプラン発表！
  - 開講式～スモールステップでできることから始めてみる
- 目標 他者に伝わる事業計画になっているのか、発表後に事業計画をブラッシュアップし、創業に向け決意を新たにします

経営

全過程を終了された方に開業に役立つ特典 》

産業競争力強化法に基づく「特定創業支援事業(経営・財務・人材育成・販路開拓)」の茨木市の対象講座です。所定のカリキュラムを受講された方でご希望の方に終了証を発行いたします。発行されますと、日本政策金融公庫の創業融資及び、北おおさか信用金庫の創業支援融資について金利補助や、法人登記時の登録免許税の補助を受けることができます。

※融資には審査がありますので、実行を保証するものではありません。

お問合せ・お申込み 》

茨木商工会議所  
創業支援事務局  
〒567-8588 茨木市若倉町2番150号  
立命館いばらきフューチャープラザ1F  
TEL 072-622-6631